



Форма подготовки к переговорам

Цель переговоров (сформулировать для себя)

1

2

Обсуждаемые вопросы

1

2

3

Заявление стартовой позиции (что сказать собеседнику)

1

2

3

4

5

Мои интересы

Интересы другой стороны

1

1

2

2

3

3

4

4

5

5

Торг

| Позиция для торга | Исходная позиция | Наилучшая альтернатива | Точка выхода |
|-------------------|------------------|------------------------|--------------|
| 1 | | | |
| 2 | | | |
| 3 | | | |
| 4 | | | |
| 5 | | | |

Список уступок

Список желаний

1

1

2

2

3

3

4

4

Предложения (сформулировать в формате «если вы..., то мы...»)

1

2

3

4

5